

# GİRİŞİMİN YOL HARİTASI:

## ORTAKLIK SÖZLEŞMESİ

“Bir girişimin hukuki alt yapısının daha ilk günden profesyonel bir şekilde kurulmasındaki büyük faydaya işaret ederek şunu hatırlatmak gerekiyor; her türlü hukuki uyumsuzluk çok büyük bir oranda, ilk aşamada birbirlerine güvenen ve birlikte yol yürümeye karar vermiş insanların bir noktada anlaşamıyor olmalarından doğuyor. Nihayetinde birbirine güvenmeyen kimselerin bir araya gelerek bir girişim meydana getirmeleri ve birlikte yol yürümeleri pek de ihtimal dahilinde değil.”

**Ö**zel Avukatlık Danışmanlık'tan Av. Osman Ertürk Özel, girişimin en temel sermayesinin fikri ve ekibi olduğunu söylüyor. Bu iki sermaye kalemini korumanın en önemli yollarından biriye hukuki metotlar olduğunu belirten Özel, “Fikrin korunmasını temin etmek için yapılan ciddi fikri mülkiyet çalışmaları elbette ki mevcut fakat aynı hukuki koruma maalesef ekibin ve dolayısıyla da fikrin geleceğinin korunması noktasında kendini göstermiyor” diyor. Av. Osman Ertürk Özel, bu konuda yapılacakları tüm detaylarıyla şöyle anlatıyor: “Ekibin korunmasından kasıt, öncelikle “ortak” niteliğindeki her bir girişimin girişim süresince birbirlerine ve girişimlerine karşı olan sorumluluklarının ve sınırlarının belirlenmesi hususuna işaret ediyor. Ortaklar arasındaki bu hukuki münasebetin en önemli yansımasıysa, ilerleyen süreçte yatırım turları neticesinde girişime ortak olarak katılacak olan yatırımcıların ilgili girişimcilerle kurulacak ortaklık hukuklarını koruma noktasında ortaya çıkıyor.

Buradan hareketle denilebilir ki, girişimcilerin öncelikle kendileri arasındaki ve ilerleyen süreçte de yatırımcılarla aralarındaki tüm ilişkilerin düzenlendiği bir sözleşme metni olan “ortaklık sözleşmesi” herhangi bir girişimin olmazsa olmazı.

### SÖZLEŞME GÜVEN İNŞA EDİYOR

Esasen girişimciler yatırımcılarla olan hukuki münasebeti inşa etme noktasında hayli istekli. Fakat aynı arzuyu birbirleriyle olan ilişkiyi organize etme ve hukuki bir metne bağlama noktasında göremiyoruz. Bu durumun en bilinen nedeniyse hukuki koruma arayışında olmakla “art niyet aramak” arasındaki farkı bir türlü idrak edemiyor olmak. Girişimciler özellikle de girişimlerinin ilk aşamalarında ortada paylaşacak bir maddi kıymet olmadığından bahisle ve güvensizlik hissi yaratmamak gayesiyle es geçtikleri ortaklık sözleşmesi hususunu ilerleyen süreçte meydana getirmekte de pek başarılı olamıyor. Bu sebeple de girişimin hukuki alt yapısının daha ilk günden profesyonel bir şekilde

kurulmasındaki büyük faydaya işaret ederek şunu hatırlatmak gerekiyor; her türlü hukuki uyumsuzluk çok büyük bir oranda, ilk aşamada birbirlerine güvenen ve birlikte yol yürümeye karar vermiş insanların bir noktada anlaşamıyor olmalarından doğuyor. Nihayetinde birbirine güvenmeyen kimselerin bir araya gelerek bir girişim meydana getirmeleri ve birlikte yol yürümeleri pek de ihtimal dahilinde değil.

### GİRİŞİMCİ VE YATIRIMCI DOSTU

Girişimciler her ne kadar yatırım alma niyetiyle hareket etmeye başladıkları ana kadar hukuki meseleleri genellikle gündemlerine almasalar da, esasen yatırımcıların gözünde daha da kıymetli bir hale gelmenin bir yolu da nitelikli bir hukuki alt yapı. Yatırımcıların fikri beğenmelerinin ertesinde yaptıkları finansal analizlerin yanı sıra birçok da hukuki değerlendirme mevcut. Hukuki inceleme süreçlerinde iyi yazılmış bir şirket esas sözleşmesi ve ortaklık sözleşmesi barındıran bir girişimin, bu konularda hiç mesafe almamış ve matbu bir esas sözleşmesinden öteye gidememiş bir başka girişimciyle aynı değerlendirilmesi pek mümkün değil. Yatırımcı açısından ortaklık sözleşmesinin varlığı dahi başlı başına bir ciddiyete işaret ederken, bu sözleşmenin girişimciyi koruyan fakat yatırımcıyı da teşvik eden, büyüme hedefli bir yapı inşa etmesi ihtimali elbette ki çok daha iyi sonuçlar doğuracaktır.

### UZLAŞMACI VE BÜYÜME ODAKLI

Ortaklık sözleşmesinin nitelikli olarak inşa edilmesi süreç boyunca yaşanacak muhtemel tüm uyumsuzlukların en kısa süre içerisinde çözüme kavuşmasına da vesile oluyor. Bu nedenle sözleşmede belirli hususların muhakkak yer almasında büyük fayda var. Öncelikle girişimin gündelik işleyişine ilişkin her türlü işletmesel ve finansal kararın kimler tarafından ne şekilde alınacağı, yönetim kurulunun ve şirket yetkililerinin görev ve yetki sınırlarıyla toplantı ve karar yeter sayılarının net olarak çizilmesi şart. Özellikle de şirket idaresinin ortaklar

arasında yaşanacak bir uyumsuzluktan kaynaklı olarak kilitlenmesi halinin öngörülerek çözüme kavuşturulması da oldukça önemli. Ortakların şirket hisselerini kefalet, teminat ve benzeri mali yükümlülüklerle konu edip edemeyecekleri de net bir şekilde ifade edilmeli. Bu durumun yanı sıra şirket ortaklarının hangi şartlarda hisse devri yapabilecekleri yahut devrin yasaklanması, alım, ön alım ve birlikte satma gibi haklarının tanımlanması gerekliliğini de akılda tutmak gerekiyor.

Şirket ortaklarının gizlilik yükümlülüklerinin altının çizilmesi ve şirketle rekabet etmelerinin yasaklanması da ortaklık sözleşmesinin olmazsa olmazlarından.”



Osman Ertürk Özel